

cofundador.[®]



¡Hola emprendedor, espero te encuentres excelente!

En este documento encontrarás toda la información acerca de **Cofundador** y su programa de **Incubación Acelerada** .

Este programa fue **diseñado de emprendedores para emprendedores**, apoyándonos en sus experiencias y utilizando la metodología Lean Startup para que puedas emprender de la manera más **inteligente y eficaz**.

Si después de leer este documento aún tienes alguna duda acerca del programa, no dudes en escribirnos a hola@cofundador.co.

¿Qué es Cofundador?

Cofundador es la primera plataforma de impulso a emprendedores digitales de habla hispana. Diseñamos el programa de **Incubación Acelerada** enfocada en **emprendimientos de base digital**, pero si no tienes un proyecto con esta característica, este programa habla de temas generales de emprendimiento que te pueden ser de muchísima ayuda para que puedas arrancar tu negocio y llevarlo al siguiente nivel.

¿Quién está detrás de Cofundador?

Cofundador nace de **Startup Studio Monterrey**, una aceleradora mexicana fundada en el 2015.

Después de 4 años de experiencia trabajando con cientos de emprendedores, conociendo sus problemas, soluciones, tips, fracasos y éxitos, decidimos crear una plataforma accesible para todas las personas de habla hispana con ideas, proyectos o pequeños negocios para que puedan emprender de la manera más inteligente y eficaz.

Lanzamos el programa **Incubación Acelerada** que es **100% en línea**, el cuál puedes tomar de cualquier parte del mundo a las horas que se te acomoden, pero **hay entregables y eventos online semanales** con los cuales tienes que ir a la par.

Estamos felices de recibirte y de apoyar a emprendedores como tú. Creemos que el principal éxito es tener la actitud y las ganas necesarias para alcanzar tus objetivos; con ello, el siguiente paso es llevar tu startup al siguiente nivel, de eso nosotros nos encargamos.

¿A quién está dirigido el programa?

Sabemos lo difícil que es emprender; **Cofundador surge para satisfacer la necesidad de apoyo a los emprendedores con proyectos de etapa temprana.**

Buscamos satisfacer las necesidades de aquellos **emprendedores que quieren crear algo digital y escalable**, pero que aún no tienen el equipo, producto o tracción como para entrar a una aceleradora o para recibir su primera inversión.

Nosotros te prepararemos para comenzar a vender y presentarte ante inversionistas. Queremos ser el principal apoyo de todo emprendedor digital hispanohablante.

¿Qué necesito para entrar?

Cómo te mencionamos anteriormente, este programa fue diseñado para emprendimientos de **base tecnológica**. A pesar de que el contenido va dirigido cierto tipo de negocios, este **(el ser startup digital) no es un requisito para entrar y hay conocimiento útil general para cualquier tipo de emprendimiento**, sin embargo los startups con esta característica serán quienes le puedan sacar mayor provecho al programa.

A continuación, presentamos los requerimientos para ser candidato para entrar al programa:

- Tener una idea de negocio, proyecto o un emprendimiento en **etapa temprana**.
- Comprometerse a que **todo el equipo** (o al menos los fundadores) consuman el contenido del programa.
- Comprometerse a **dedicar tiempo durante las 11 semanas** de programa.
- Dedicarle, por equipo, mínimo **30 horas a la semana** a trabajar en su startup.
- Ser de **habla hispana**.

Si cumples con estas características eres candidato para tomar el programa.

¿Cuánto tiempo dura el programa?

El programa dura 11 semanas y si eres de los startups con mejor rendimiento, podrás participar en nuestro **Demo Day virtual** en donde le presentarás tu startup a inversionistas de todo latinoamérica.

¿Qué temas abarca el programa?

A continuación te presentamos la tabla de temas y el orden en el que se verán durante las 11 semanas de programa.

Módulo	Tema
Módulo 1	Conoce tu mercado y valida (o modifica) tu idea
Módulo 2	Experimenta con un primer Producto Mínimo Viable
Módulo 3	Forma y lidera tu equipo cofundador
Módulo 4	Define tu Modelo de Negocios Innovador
Módulo 5	Comienza a vender y arma tu estrategia comercial
Módulo 6	Diseña un producto pensado en tus usuarios
Módulo 7	Herramientas tecnológicas para tu startup
Módulo 8	Prepárate para lanzar
Módulo 9	Encuentra Product Market Fit
Módulo 10	Mide el rendimiento de tu startup
Módulo 11	Presenta tu startup ante inversionistas

¿Hay actividades a entregar durante el programa?

Para cada tema que exponemos durante el programa hay una actividad a realizar.

Para cada módulo hay un tutorial paso a paso de como hacer estas actividades las cuales te servirán para ir avanzando con tu startup de manera rápida e inteligente.

Al final de la semana, te pediremos evidencia de los resultados obtenidos, pero nosotros sólo revisaremos la métrica semanal que se te pide.

Estas actividades fueron diseñadas para ayudarte a avanzar a ti y a tu equipo con su startup y **les servirán más a ustedes para notar su progreso, que a nosotros como evidencia.**

Si quieres ver un avance notorio semana con semana, tendrás que realizarlas a la par del programa.

Si decides no hacer o entregar las actividades, puedes seguir consumiendo el contenido, pero pierdes la oportunidad de participar en el **Demo Day**, de tener mentorías 1-a-1 con nuestros mentores y acceso a otros eventos virtuales

Esperemos este documento haya servido para aclarar cualquier duda que pueda surgir.

En caso de no ser así, escríbenos a hola@cofundador.co.